



Curso de Project Management en la Empresa

OBJETIVOS

Dominar los procesos y desarrollar las capacidades necesarias haciendo especial hincapié en la dirección de ventas, atención y fidelización al cliente y negociación comercial
 Aprender diversas formas de arrancar Project, sus elementos básicos (la pantalla, las diversas barras con las que cuenta Project, etc.), nomenclatura así como sus funciones y usos.
 Adquirir los conocimientos necesarios sobre el control, los costes y la calidad de la gestión de los proyectos.

TEMARIO

Habilidades Directivas

Estilos de Dirección
 Gestión de reuniones. Delegación. Toma de decisiones.
 Gestión del cambio. Gestión de conflictos.
 Negociación

Dirección de proyectos

Introducción a la gestión de proyectos
 Procesos de dirección de proyectos
 Áreas de conocimiento
 Dirección de la integración
 Dirección del alcance
 Dirección de plazos
 Dirección de costes
 Dirección de calidad
 Dirección de RRHH
 Dirección de comunicación
 Dirección de riesgos
 Dirección de compras

Microsoft Project

Elementos de Project
 Los proyectos
 Recursos
 Seguimiento e informe de un proyecto
 Otras operaciones de Project

Marketing y Ventas

El marketing dentro de la estrategia empresarial
 El marketing y la dirección comercial de una empresa
 Investigación comercial y segmentación
 Políticas de producto y precios
 Política de distribución comercial

Política de comunicación
Organización de ventas y plan de marketing
Aplicaciones del marketing

Negociación comercial

La negociación comercial: el negociador
El proceso de la negociación comercial
Desarrollo de la negociación

Lean Manufacturing

Introducción al Lean
El Mapa del flujo de valor (VSM)
Herramientas Lean para la mejora Indicadores

METODOLOGÍA

Nuestra metodología elearning permite crear un entorno de aprendizaje que el propio alumn@ podrá autogestionar y adaptar a sus necesidades, siendo este un modelo completamente flexible. La versatilidad de recursos pedagógicos unidos a la amigabilidad del Campus, hacen de nuestra Escuela y del Grupo SLG Formación, la mejor opción para tu desarrollo formativo y profesional para aquellos alumnos que necesitan ir adaptando el proceso a sus necesidades, sin depender de horarios, plazos ni nada que impida la total adaptación del programa a sus necesidades.

Aunque el alumno no esté sometido a la rigidez de horarios y clases, si contará con un acompañamiento, su Coordinador, que lo guiará durante su proceso formativo para poder resolver cada cuestión.

SALIDAS LABORALES

Director/a de proyectos
Consultor de gestión de proyectos
Director de Oficina de Proyectos (PMO)
Director de I+D+i

Nuestros recursos metodológicos:

Planificación formativa de que hacer durante el Máster para un correcto desarrollo.
Vídeos grabados didácticos del profesorado sobre las distintas materias.
Videoconferencias y Master Class en diferido con expertos consagrados en la materia
Manuales con el contenido de cada materia
Foros de debate temáticos
Pruebas de evaluación online

CREDITOS

Créditos: 13 ECTS (European Credit Transfer and Accumulation System)
Titulación: Escuela Politécnica Internacional SLG
Universidad Antonio de Nebrija (80 euros de tasas)

